PMPG*

*Meine Unternehmens-nachfolge ist geregelt.

Wir bieten Ihnen vom Erstkontakt bis zum Verkaufsabschluss alles aus einer Hand.

STEUERBERATUNG | RECHTSBERATUNG | UNTERNEHMENSBERATUNG

*Wir machen´s einfach.

*Wir sind Ihr Partner!

Wir kennen den Markt und wissen von den Problemstellungen, die vor allem Inhaber mittelständischer Unternehmen bei der Nachfolgersuche haben. Denn schließlich haben Sie Ihr Unternehmen über viele Jahre hinweg aufgebaut und zu dem gemacht, was es heute ist. Daher möchten Sie es nicht nur in gute Hände abgeben, sondern auch einen angemessenen Marktpreis erzielen.

Gerne unterstützen wir Sie beim Verkauf Ihres Unternehmens und bei der Suche nach einem passenden Käufer. Wir führen Sie durch den gesamten Transaktionsprozess, ermitteln den Unternehmenswert, suchen einen passenden Käufer und regeln sämtliche steuerlichen und rechtlichen Vorgänge. Konzentrieren Sie sich einfach weiterhin auf Ihr Kerngeschäft – alles andere machen wir!

Weil die Nachfrage nach einer umfassenden und ganzheitlichen Nachfolgeberatung in den letzten Jahren kontinuierlich gestiegen ist, haben wir speziell für diesen Bereich ein eigenes Kompetenz-Team aufgestellt.

Sie können bei uns flexibel einzelne Beratungsleistungen beim Nachfolgeprozess in Anspruch nehmen oder von unserem Komplett-Service profitieren, der bei der Bestandsaufnahme und Analyse anfängt und mit dem Verkaufsvertrag endet.

Ausführliche Informationen rund um die Unternehmensnachfolge erhalten Sie auf den nächsten Seiten. Wenn Sie Fragen haben oder eine persönliche Beratung wünschen, rufen Sie mich einfach an unter **0221 292136-0** oder schicken Sie mir eine E-Mail an **nachfolge@pmpg.de**

Ich freue mich auf Sie!

Ihr Michael Scherz

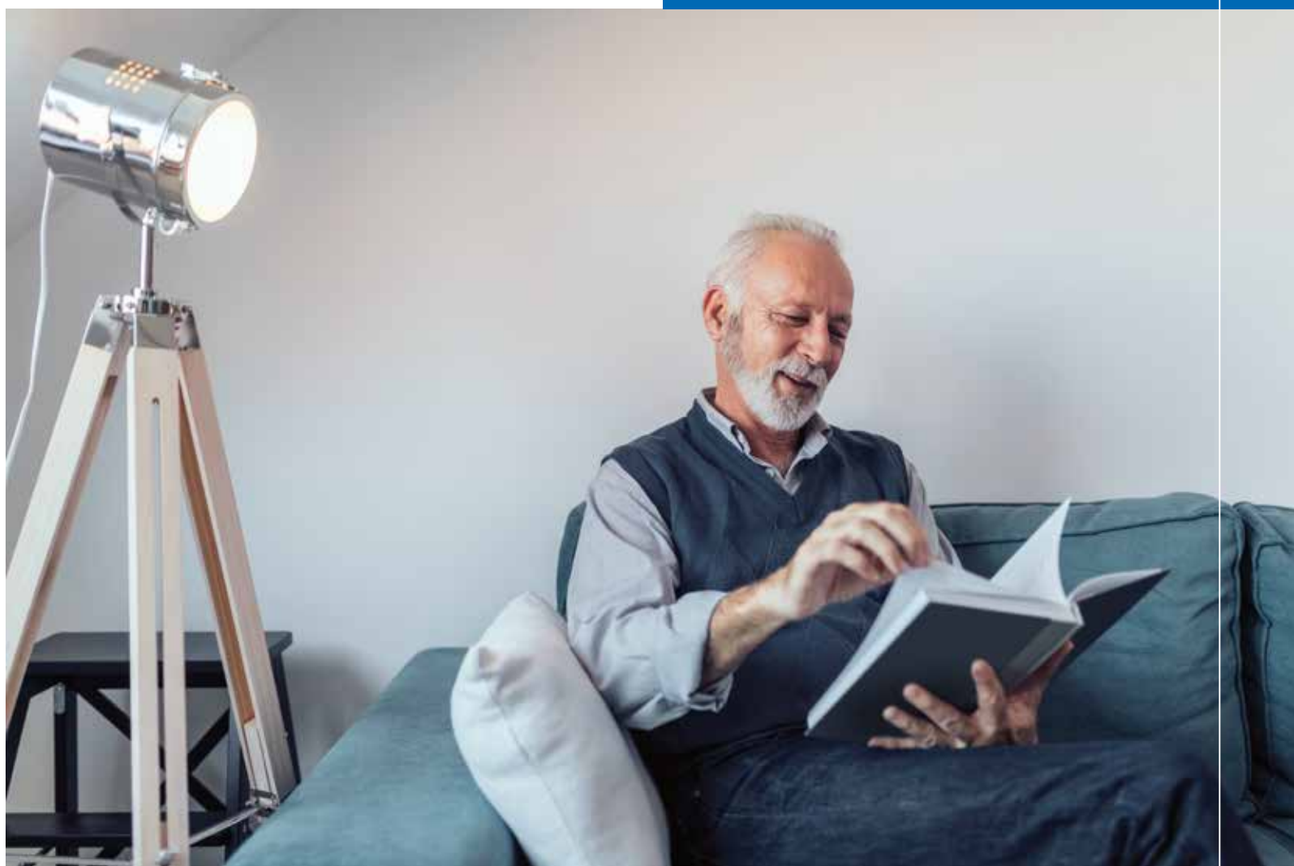
*Wir sind PMPG.

PMPG ist eine renommierte Steuerberatungs- und Rechtsanwaltsgesellschaft mit Standorten im Rheinland und in der Eifel. Mit mehr als 200 Kolleginnen und Kollegen bündeln wir ein breit gefächertes Experten-Know-how aus **Steuerberatung, Rechtsberatung, Unternehmensberatung** und **Nachfolgeberatung** unter einem Dach. So haben wir jederzeit den hausinternen Zugriff auf ein modernes Kompetenznetzwerk und können daher sämtliche Aufgaben und Anliegen schnell und professionell bearbeiten.

*Wir machen's einfach.

Unser Slogan ist Leistungsanspruch und Qualitätsversprechen zugleich: Denn wir kommunizieren mit unseren Mandanten auf Augenhöhe und machen selbst die komplexesten Sachverhalte verständlich und nachvollziehbar. Außerdem suchen wir auch immer nach einer einfachen und dennoch effizienten Lösung ohne komplizierte oder zeitaufwendige Umwege.

Bei unserer täglichen Arbeit steht der Mensch im Mittelpunkt – seine individuelle Situation, seine Bedürfnisse und seine Zufriedenheit. Mit dieser Maxime sind wir seit nunmehr fast 50 Jahren wirtschaftlich erfolgreich und bestens vernetzt.



*Wir machen das für Sie.

Wenn die Übergabe eines Unternehmens ansteht, müssen viele Unterlagen zusammengetragen, eingesehen und entsprechend aufbereitet werden. Dazu zählen beispielsweise die Ermittlung des Status Quo, die marktgerechte Kaufpreisfindung, die Erstellung von Liquiditäts- und Potenzialanalysen sowie die Entwicklung einer erfolgreichen Vermarktungsstrategie. Alles mit dem Ziel, Ihre Erwartungen zu erfüllen und einen reibungslosen Übergang auf den Nachfolger zu gewährleisten.

Sie sehen, bei einer Geschäftsübernahme gibt es viel zu tun und noch mehr zu beachten – wir erledigen das für Sie. Kompetent, zuverlässig und diskret!

Mögliches Szenario eines Transaktionsprozesses:

Unternehmensanalyse und Bewertung

Zunächst einmal muss der Wert Ihres Unternehmens ermittelt werden. Hierzu fließen die Bilanzen, Gewinn- und Verlustrechnungen sowie kaufpreisreduzierende und -erhöhende Sachverhalte in unsere Analyse zur Unternehmensbewertung (Quick-Bewertung) mit ein.

Unternehmensplanung

Wir fertigen bei Bedarf eine Rentabilitäts- und Liquiditätsplanung an, um eine möglichst exakte Unternehmensperspektive abbilden zu können. Darin schlüsseln wir auch die Finanzierbarkeit des Kaufpreises mittels der zu erwartenden Erträge auf.

Unternehmenspräsentation

Um Ihr Unternehmen perfekt in Szene zu setzen, erstellen wir optional für Interessenten und potenzielle Käufer eine ausführliche und aussagekräftige Präsentation. Mit detaillierten Fakten zur Vermögens-, Schulden-, und Ertragslage, dem Geschäftsfeld und Analysen zum Geschäftsmodell, Entwicklungspotenzialen, Recherchen zum Marktumfeld und Wettbewerb, sowie Angaben zum Unternehmenswert.

Faktenblatt

Natürlich behandeln wir Ihren geplanten Unternehmensverkauf sehr diskret. Für den Marktantritt verfassen wir ein anonymisiertes Faktenblatt mit den wichtigsten Eckdaten zum Unternehmen und informieren damit mögliche Käufergruppen über die Verkaufsabsicht. Erst nachdem wir eine Vertraulichkeitserklärung des Interessenten vorliegen haben, liefern wir konkretere Informationen.

Interessentensondierung

Nach der Versendung von Primärunterlagen an Erstinteressenten und dem Erhalt der ersten indikativen Angebote grenzen wir den Interessentenkreis in Abstimmung mit Ihnen ein. Mit den Bewerbern der engeren Auswahl nehmen wir Verkaufsgespräche auf. Anschließend versenden wir weitere unternehmensinterne Unterlagen.

Käufer-Due-Diligence

Wie bei Verkäufen von Unternehmen und Immobilien üblich, veranlasst der Käufer ggf. eine umfassende Prüfung – die sog. Due-Diligence – bei der das Zielunternehmen sorgfältig auf Herz und Nieren geprüft wird. Wir unterstützen den Verkäufer dabei, indem wir alle verkaufsrelevanten Unterlagen für den Käufer aufbereiten und diese in einem Datenraum zur Verfügung stellen. Gerne beantworten wir auch alle Fragen des Käufers.

Steuerberatung

Wir beurteilen die Transaktion unter steuerlichen Aspekten und vergleichen die steuerlichen Möglichkeiten im Hinblick auf die Kaufpreisgestaltung und den Kaufvertrag miteinander, um das für Sie bestmögliche Ergebnis zu erzielen.

Verhandlungsgespräch

Die Verhandlungsstrategie wird in Kooperation mit unseren Rechtsanwälten sorgfältig durchdacht und argumentativ überzeugend vorbereitet. Wir erarbeiten für das Verhandlungsgespräch mit dem Verkäufer eine zielführende Argumentationskette, die letztendlich auch den gewünschten Verkaufserlös generiert.

Finanzierungshilfe

Gerne unterstützen wir den Käufer auf Wunsch bei der Suche nach Finanzmitteln oder zeigen ihm Wege und Möglichkeiten zur Finanzierung des Kaufpreises auf.

Kaufvertrag

Wir begleiten die Verhandlungen bis zum Kaufvertragsabschluss und beantworten alle aufkommenden Fragen rund um die Transaktion. Wenn sich Käufer und Verkäufer einig sind, setzen wir mit Unterstützung unserer Rechtsanwälte einen rechtskräftigen Kaufvertrag auf.

*Wir sorgen dafür, dass es weitergeht.

Als PMPG haben wir es uns zur Aufgabe gemacht, Kunden und Mandanten bestmöglich und mit vollem Engagement bei der Unternehmensnachfolge zu beraten und den komplexen Übergabeprozess rechtlich und fachlich zu begleiten. Unternehmensverkäufer und Käufer rekrutieren wir aus dem erweiterten Netzwerk der PMPG – mit Unterstützung zahlreicher persönlicher Kontakte sowie unserer umfassenden, tagesaktuellen Datenbank.

Der Fokus unserer Beratung liegt ganz klar auf kleinen und mittelständischen Unternehmen. Denn gerade der Mittelständler, der über viele Jahre hinweg gewachsen ist und sich einen Ruf bzw. eine Reputation in der Region oder sogar bundesweit aufgebaut hat, kann auf viele firmentreue Stammkunden zählen, die für den möglichen Nachfolger einen großen Kaufanreiz darstellen.

Das prüfen und dokumentieren wir alles sehr genau und sprechen Empfehlungen aus. Weil jeder Unternehmensverkauf sehr individuell ist und Sie von uns eine maßgeschneiderte Lösung erhalten, setzen wir rund 9 bis 12 Monate für den gesamten Verkaufsprozess an – in Einzelfällen und bei komplexeren Sachverhalten kann es auch länger dauern.

*Wir bieten Ihnen EINEN für alles.

Natürlich arbeiten wir bei einem Transaktionsprozess intern auf kurzen Kommunikationswegen interdisziplinär und in enger Absprache mit den verschiedenen Fachabteilungen zusammen – aber Sie profitieren während der gesamten Verkaufsabwicklung von **einem festen Ansprechpartner** für alles! Dieser präsentiert Ihnen zielführende Lösungen, die bereichsübergreifend, individuell und passgenau für Sie entwickelt wurden.

*Unsere Rahmenbedingungen.

Generell prüfen wir vor jeder Transaktion die individuellen Erfolgsaussichten eines Verkaufs. Darauf basiert unser Angebot. Wenn wir das Mandat übernehmen, setzen wir eine exklusive Beauftragung voraus.

Wir begleiten den gesamten Verkaufsprozess: von den allgemeinen Vorbereitungen bis hin zur Vertragsunterschrift.

Die Beratung bei Steuerangelegenheiten wird von Steuerberatern der PMPG und die Beratung bei rechtlichen Themen von Rechtsanwälten der PMPG durchgeführt.

*Wir sind für Sie da!

Wenn auch Sie einen geeigneten Firmennachfolger suchen und Ihr Unternehmen zum Bestpreis verkaufen möchten, dann rufen Sie uns an unter **0221 292136-0** oder schicken Sie uns eine E-Mail an **nachfolge@pmpg.de**

Wir freuen uns auf Sie!

PMPG*

*Wir sind für Sie da!

PMPG Nachfolge GmbH
Michael Scherz
Gustav-Heinemann-Ufer 72c
50968 Köln

Fon **0221 292136-0**
Mail **nachfolge@pmpg.de**
Internet **www.pmpg.de/nachfolge**

PMPG-Standorte:
Bergisch Gladbach | Bonn | Bornheim | Erftstadt | Euskirchen | Gerolstein | Köln | Luxemburg | Niederkassel